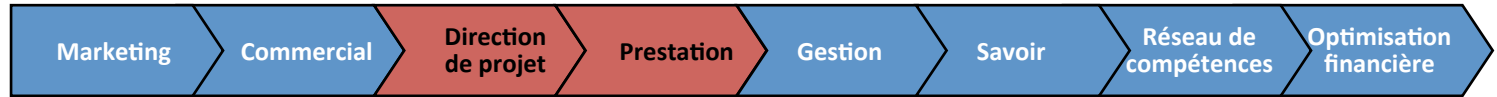




MOT-CLÉ **CABINET-DE-CONSULTANTS** (P 71)

Cabinet de consultants indépendants



Société de portage



Réseau formalisé



Société d'intérim



Réseau de partenaires (complémentarité métier ou géographique)



Site commercial place de marché





MOT-CLÉ **CABINET-DE-CONSULTANTS** (P 71)

	Nature	Avantages	Inconvénients
Cabinet de consultants indépendants	Société constituée de consultants seniors, bénéficiant à la fois des avantages des indépendants, du salariat et d'une structure	Image, outils, défiscalisation, souplesse, long terme, traitement personnalisé	Besoin d'une grande maturité professionnelle et personnelle, le statut n'est qu'un outil
Société de portage	Société permettant à des indépendants de facturer des prestations et de se rémunérer sous forme de salaire	Rapidité de mise en œuvre, flexibilité	Mauvaise image, refus des Assedic, délit de marchandage, fraude aux Assedic, subordination inexistante ; non conforme à la loi sur les sociétés d'intérim, séries de CDD
Réseau formalisé (Rébelco)	Mise en commun de moyens de commercialisation, des savoir-faire: site, plaquette, apports d'affaires	Aucune contrainte	Ne permet pas de facturer
Société d'intérim	Place de marché entre demande et offre de compétences allant jusqu'au contrat de travail	Cadre juridique solide	N'est pas organisé pour porter des indépendants
Réseau de partenaires (complémentarité métier ou géographique)	Renforcer la visibilité d'individus par la création d'un groupe	Force du groupe dans des cadres professionnels adéquats	Ne permet pas de facturer
Site commercial place de marché	Place de marché entre demande et offre de compétences précises	Visibilité accrue sans coût	Ne permet pas de facturer